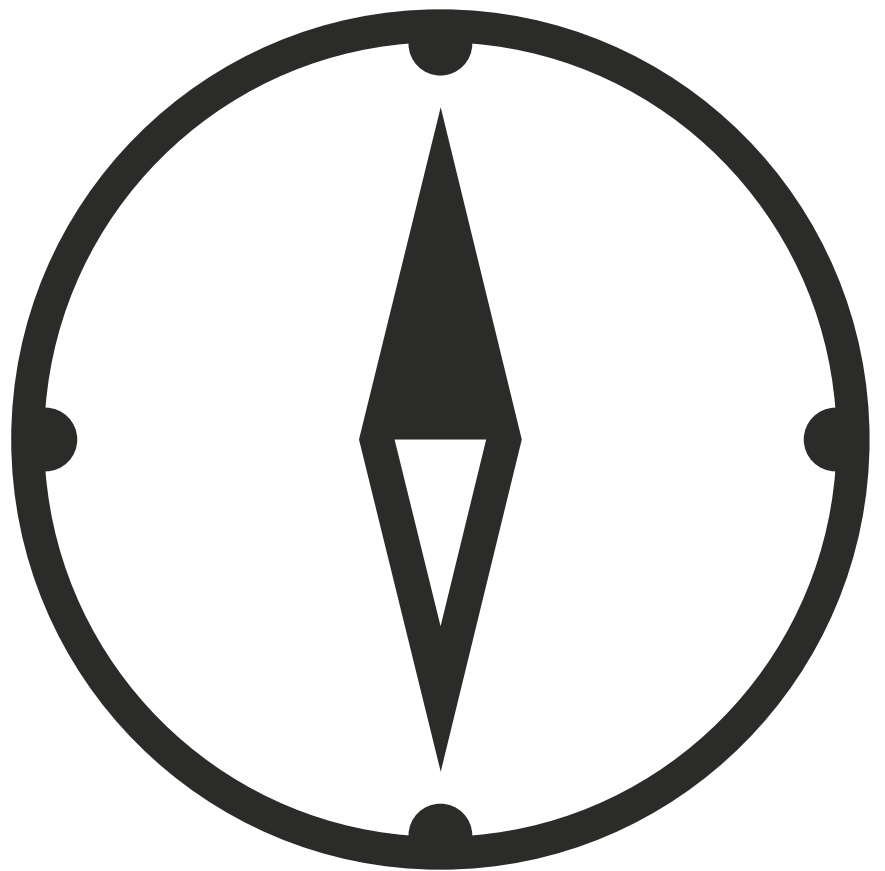


rapport annuel 2022

N



Stratégie et objectifs

- 11** Notre vision
- 11** Notre charte
- 12** Notre marque
- 12** Notre modèle d'affaires
- 13** Stratégie 2020–2024
- 14** Nos orientations stratégiques à l'horizon 2024
- 17** Nos objectifs financiers à l'horizon 2024
- 18** Nos segments de clientèle
- 20** Notre gamme de services
- 22** Notre zone d'activité

Évolution des affaires

- 23** Évolution des affaires

Appréciation des risques

- 27** Risques
- 27** Gestion des risques

Investisseurs

- 30** Investissement dans Valiant
- 31** Action Valiant
- 31** Dividende
- 32** Évolution du cours
- 32** Structure de l'actionnariat
- 32** Contacts avec les analystes et les investisseurs
- 33** Indices
- 33** Obligations (Covered Bonds)
- 34** Notations de crédit
- 34** Informations supplémentaires

Stratégie et objectifs

Valiant est un prestataire financier indépendant exclusivement implanté en Suisse, qui propose à sa clientèle privée et aux PME une offre complète, simple et compréhensible pour toutes les questions financières. Valiant affiche un total de bilan de 35,7 milliards de francs, et emploie plus de 1100 collaboratrices et collaborateurs, dont 75 personnes en formation.

Notre vision

« La vie financière des particuliers et des PME de Suisse n'aura jamais été aussi simple qu'avec Valiant. »

Notre charte

Partenariat et respect

Valiant pratique une culture ouverte fondée sur des valeurs, sur le plan interne comme externe. Valiant entretient une relation basée sur le respect et la coopération avec sa clientèle, ses partenaires et ses collaboratrices et collaborateurs.

Faciliter la vie financière

Valiant répond aux besoins financiers des particuliers et des PME. Elle facilite la vie financière de sa clientèle grâce à un conseil complet et à des solutions dans le domaine des paiements, de l'épargne, des placements, du financement et de la prévoyance, ainsi que grâce à d'autres prestations dans le secteur financier.

Les questions financières sont compliquées et désagréables pour de nombreux particuliers et PME. Valiant résout les problèmes financiers plus simplement et plus clairement que toute sa concurrence. Valiant garantit ainsi à sa clientèle une gestion confortable et sereine des finances.

Modèle d'affaires simple

Valiant s'assure la confiance des actionnaires par une solide base de capital, un modèle d'affaires simple et compréhensible ainsi qu'une politique commerciale axée sur la stabilité et le long terme.

Profil de risque équilibré

Valiant accroît sa rentabilité par un équilibre optimal entre risques, revenus et croissance.

Promotion du personnel

Des collaboratrices et collaborateurs engagés représentent le fondement de la réussite de notre entreprise. Valiant attache une grande importance à l'encouragement et au développement des compétences de son personnel.

Partenaires solides

Valiant collabore avec des partenaires solides afin de pouvoir mobiliser entièrement ses ressources en faveur de sa clientèle.

Notre marque

Valiant signifie courageux, puissant et fort. Nous voulons nous affirmer sur le marché, en tant que prestataire financier, avec des messages clairs et des produits simples. Nous poursuivons activement cet objectif, jour après jour.

Une image de marque en toute simplicité

Valiant est présente sur le marché de manière uniforme avec un logo. La couleur lilas fournit à Valiant un caractère distinctif, la rendant ainsi unique sur le marché bancaire.

Notoriété de la marque

Valiant mesure la notoriété de sa marque au moins deux fois par an. Au cours de l'exercice 2022, Valiant a atteint une solide notoriété de marque de 85 % dans sa zone d'activité. Les outils utilisés pour accroître la notoriété de la marque sont notamment les suivants : campagnes nationales d'image et d'offre, présence publicitaire dans les transports publics et les stades sportifs, publicité en ligne et actions publicitaires non conventionnelles.

Notre modèle d'affaires

Valiant est synonyme de simplicité sur le marché financier suisse. Ses atouts et son ADN sont au cœur des fonctions clés d'une banque de détail : Valiant reçoit des fonds, les gère et les met à disposition sous forme de financements. Valiant propose à sa clientèle des produits et des services compréhensibles dans les domaines du financement, de l'investissement, de la prévoyance, des paiements et de l'épargne. Pour ce faire, Valiant s'appuie sur ses atouts et sa culture éprouvée et se concentre sur quatre catégories de clientèle : clientèle privée retail, clientèle privée fortunée, indépendants et petites entreprises et entreprises de taille moyenne.

Modèle d'affaires

Des **services** complets et compréhensibles ...



Financements



Placements



Prévoyance



Paiements



Épargne

... conçus sur mesure pour la **clientèle retail et PME** ...



Clientèle privée retail



Clientèle privée fortunée



Indépendants / petites entreprises



Entreprises de taille moyenne

... sur la base de nos **atouts** et de notre **culture d'entreprise éprouvée**



Relations étroites et de longue date avec la clientèle retail et PME



Gestion de premier ordre des hypothèques et de la trésorerie



Excellence opérationnelle, flexibilité et efficacité



Une stratégie de commercialisation innovante par la combinaison de canaux numériques et physiques



Secteur informatique performant, investissements dans de nouvelles optimisations de processus



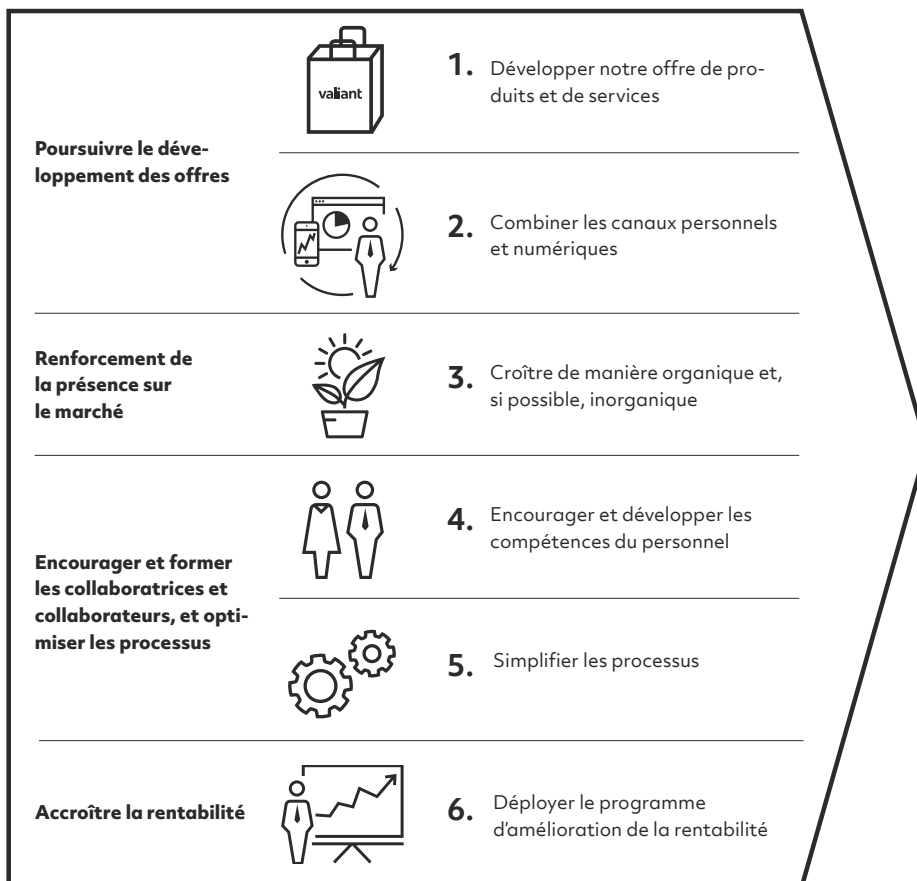
Culture ancrée en Suisse, sur la base d'une approche coopérative

Stratégie 2020–2024

Le conseil d'administration et le comité de direction se sont inspirés de cette vision pour élaborer la stratégie 2020–2024. Les collaboratrices et collaborateurs ont également participé activement et apporté leurs idées. C'est ainsi qu'est née une action commune, largement soutenue sur le plan interne, qui devrait conduire Valiant vers un avenir prospère. Avec sa stratégie 2020–2024, Valiant poursuit sur la voie du succès et souhaite développer sa position dans le secteur financier suisse. La stratégie s'inscrit sous le signe de la simplicité et d'une expansion accélérée, que ce soit avec l'ouverture de nouvelles succursales, des conseillers et conseillères à la clientèle supplémentaires ou des prestations élargies.

La stratégie 2020–2024 s'articule autour de six orientations stratégiques : nous continuons à développer nos offres, combinons les canaux personnels et numériques, voulons croître de manière organique et, si possible, inorganique, encourageons et formons nos collaboratrices et collaborateurs, simplifions les processus et déployons un programme d'amélioration de la rentabilité. La sixième orientation stratégique a été ajoutée en 2022. Nous avons réalisé de nouveaux progrès et enregistré des succès dans toutes les orientations stratégiques en 2022.

Six orientations stratégiques



Objectifs financiers à l'horizon 2024

Croissance (annuelle)

- Croissance des opérations de crédit > 3 %
- Augmentation du produit des commissions = croissance ≥ 3 %

Risques

- Ratio de fonds propres : 15–17 %
- Maintien de la politique de risque prudente

Revenus

- Ambition RoE > 6 %
- Dividende stable ≥ CHF 5,00 (taux de distribution de 50–70 %)

Économies de coûts

- Économies de coûts de 12–15 millions de CHF annuellement à partir de l'exercice 2024

CHF **50** mio
Total des investissements
durant la période 2020–2024

Nos orientations stratégiques à l'horizon 2024

1. Développer notre offre de produits et de services

Valiant se voit à l'avenir comme un prestataire financier qui offre bien plus qu'une banque ordinaire. Ses compétences clés en matière de financement, de placements, de prévoyance, de paiement et d'épargne devront pour ce faire être développées en fonction des besoins. Valiant souhaite proposer à sa clientèle des conseils compétents et complets, avec des offres proposant la « meilleure solution ». Afin de générer des rendements supplémentaires, elle souhaite lancer des offres comparatives et développer des prestations pour sa clientèle tout au long de la chaîne de création de valeur.



Objectifs à l'horizon 2024

- Poursuivre le développement des offres et les élargir
- Proposer le processus de financement comme produit à d'autres entreprises (B2B)

Mesures mises en œuvre 2020–2022

- Lancement de fonds stratégiques axés sur la durabilité
- Remplacement de l'hypothèque Flex avec le LIBOR comme taux d'intérêt de base par l'hypothèque SARON
- Collaboration avec Vaudoise Assurances dans le secteur hypothécaire
- Participation majoritaire dans la plateforme immobilière Agent-Selly SA
- Introduction de la Debit Mastercard
- Lancement de deux nouveaux fonds stratégiques « orientés plus-value »
- Élargissement du conseil en prévoyance aux besoins des entrepreneuses et entrepreneurs
- Mise en place d'un centre de compétences en matière de succession d'entreprise

2. Combiner les canaux personnels et numériques

Canal physique ou numérique : La clientèle a le choix. Une meilleure combinaison des conseils personnalisés et des éléments numériques devrait permettre de créer une expérience client complète et remarquable, et de simplifier encore davantage la vie financière de la clientèle. Le suivi personnalisé et les conseils continuent à occuper une place importante, tant en ce qui concerne le canal physique que le canal numérique. Valiant renforce sa position innovante sur le marché financier suisse et continue à investir dans la numérisation.



Objectifs à l'horizon 2024

- Combiner le canal physique au canal numérique
- Faire du site Internet un portail orienté vers la clientèle
- Introduire la nouvelle application mobile

Mesures mises en œuvre 2020–2022

- Transformation de succursales en nouvelles zones clientèles
- Rafraîchissement du site Internet avec un design plus convivial et une navigation améliorée
- Mise en place de l'espace personnel MyValiant sur la page Internet
- Identification et mise en œuvre de nombreuses améliorations de processus pertinents pour la clientèle par l'élaboration de parcours clients
- Lancement de notre propre application Twint

3. Croître de manière organique et, si possible, inorganique

Nous établissons et développons progressivement notre présence dans le canton de Zurich, en Suisse romande, en Suisse du Nord-Ouest et en Suisse orientale. Pour ce faire, de nouveaux conseillers et conseillères à la clientèle et spécialistes de la prévoyance seront recrutés. Ainsi, Valiant renforce également les sites existants avec des conseillères et conseillers à la clientèle et des spécialistes supplémentaires pour les activités de prévoyance et de placement. Nous voulons par ailleurs que des spécialistes de tous les domaines soient

physiquement présents dans toute la zone de marché afin, par exemple, de pouvoir mieux servir la clientèle privée fortunée. Le segment des PME, qui a connu une croissance réjouissante ces dernières années, continue de se développer. Cette force de vente supplémentaire nous aidera d'une part à poursuivre la croissance dans les activités de base liées au financement. Mais nous souhaitons aussi augmenter de manière significative les revenus non liés aux opérations d'intérêts. Outre les nouvelles succursales prévues dans les pôles de croissance et dans les meilleurs emplacements, Valiant reste ouverte aux opportunités d'acquisition d'autres banques. Nous avons le potentiel nécessaire pour mieux exploiter nos ressources et nos infrastructures et réaliser des économies d'échelle. La condition concernant les reprises est toutefois que la culture et le modèle d'affaires soient compatibles.



Objectif à l'horizon 2024

- Ouvrir 14 nouvelles succursales
- Créer 170 équivalents plein temps

Mesures mises en œuvre 2020–2022

- Inauguration de 11 succursales
- Création de 102 postes à temps plein depuis le 1^{er} janvier 2020 dans le cadre de l'expansion

4. Encourager et développer les compétences du personnel

L'individu est un facteur de succès central dans le contact personnel avec la clientèle, tel que le cultive Valiant dans le cadre du conseil à la clientèle. Pour l'expansion prévue, Valiant recherche des conseillères et conseillers à la clientèle ancrés localement, et particulièrement engagés, autant d'atouts qui feront d'eux les meilleurs ambassadeurs dans les agglomérations ou les communes dans lesquelles Valiant vient de s'implanter. Outre l'acquisition de nouveaux collaborateurs et collaboratrices, il est important de continuer à encourager et à développer les compétences de notre personnel actuel. La formation et le perfectionnement de notre personnel visent à leur permettre de conseiller la clientèle de manière globale, complète et sur tous les besoins financiers. En outre, Valiant a pris différentes mesures visant à promouvoir les femmes dans le but d'augmenter leur nombre dans les postes de direction.



Objectifs à l'horizon 2024

- Encourager et développer les capacités des collaboratrices et collaborateurs
- Embaucher les effectifs nécessaires
- Augmenter l'attractivité en tant qu'employeur

Mesures mises en œuvre 2020–2022

- Introduction de parcours professionnels dans la distribution
- Recrutement et intégration réussis des nouveaux collaborateurs et nouvelles collaboratrices dans les zones d'expansion
- Établissement d'un programme de mentoring pour les femmes
- Amélioration des conditions d'emploi au 1^{er} janvier 2023, avec notamment l'augmentation du droit aux vacances et du congé de maternité

5. Simplifier les processus

Valiant se concentre sur l'efficacité et l'efficacité en facilitant systématiquement ses processus, comme ce fut le cas pour le processus de crédit très complexe. Notre clientèle bénéficiera également d'une simplification de nos procédures internes. Ce n'est qu'en adoptant la simplicité sur le plan interne que nous parviendrons également à convaincre la clientèle par notre simplicité et une expérience client positive.



Objectifs à l'horizon 2024

- Augmenter l'efficacité
- Analyser et optimiser un ou deux processus commerciaux chaque année

Mesures mises en œuvre 2020-2022

- Mise en place et développement de l'« autoroute des crédits » (outil pour le traitement standardisé et automatisé des crédits)
- Introduction de « AnlageXpress » (outil pour les services de conseil et la simplification du processus de placement)
- Réduction à un système bancaire central : Valiant a travaillé sur deux systèmes jusqu'à fin 2021. Au 1^{er} janvier 2022, l'ensemble des relations clientèle a été transféré à la solution bancaire centrale Finnova.
- Numérisation du processus d'ouverture de relation clientèle et des mutations telles que les modifications d'adresses



Objectifs à l'horizon 2024

- Optimisation du réseau de succursales : fermeture de 23 succursales, transformation des zones clientèle des autres succursales
- Suppression de 50 emplois à plein temps d'ici fin 2023
- Économies de coûts de 12 à 15 millions de francs par an au total à partir de l'exercice 2024

Mesures mises en œuvre 2022

- Fermeture des 23 succursales dans la région d'origine
- Transformation des zones clientèle de trois succursales supplémentaires
- Réduction de 20 postes à temps plein
- Économies de 4,5 millions de francs

6. Déployer le programme d'amélioration de la rentabilité

Valiant est en bonne voie en ce qui concerne la mise en œuvre de sa stratégie 2020-2024 et dépasse nettement ses objectifs de croissance. Afin de poursuivre sur la voie du succès et de préparer l'avenir, Valiant a lancé un programme visant à augmenter sa rentabilité. Dans ce contexte, et afin de tenir compte de l'évolution du comportement de la clientèle, des adaptations seront également apportées au réseau de succursales de la région d'origine. Ces adaptations et d'autres mesures d'accroissement de l'efficacité entraînent des économies de coûts.

Nos objectifs financiers à l'horizon 2024

Avec la mise en œuvre de la stratégie 2020–2024, Valiant continue de développer sa position dans le secteur financier suisse. Cette mise en œuvre de la stratégie vise à atteindre les objectifs financiers suivants.



Croissance

Dans les secteurs existants et avec l'expansion prévue, nous visons une croissance annuelle des prêts de plus de 3 %. Cette croissance se concrétisera à la fois par un renforcement dans la zone de marché actuelle et par une expansion dans de nouvelles régions. Dans ce contexte, Valiant continue de veiller à ce que les prêts soient de qualité élevée, et de suivre sa politique prudente en matière de risques. Nous continuons de mettre l'accent sur la marge d'intérêts, comme nous l'avons fait avec succès ces dernières années. Outre la croissance prévue des activités de prêt, une augmentation annuelle de 3 % des opérations de commissions et de prestations de service est également visée. Le développement des affaires de placement et de prévoyance, ainsi que de nouvelles prestations de services, devrait engendrer une augmentation annuelle significative de cette source de revenus.



Revenus

À long terme, Valiant ambitionne une augmentation de son bénéfice consolidé et des revenus des capitaux propres de plus de 6 %, un chiffre supérieur aux coûts du capital. Le dividende devrait se monter à au moins 5 francs par action, et le taux de distribution se situer entre 50 et 70 %.



Risques

Valiant demeure fidèle à sa politique de risque prudente. Le ratio de fonds propres total devrait toujours se situer entre 15 et 17 %, prouvant ainsi la solidité financière de Valiant. Ce ratio est donc nettement supérieur aux exigences réglementaires minimales de la FINMA.

État des objectifs financiers à l'horizon 2024

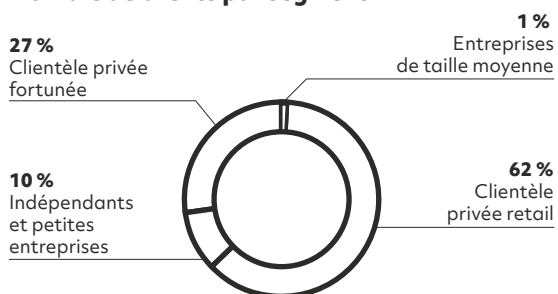
Critère mesuré	Objectif	Situation au 31.12.2022	Situation au 31.12.2021	Situation au 31.12.2020
Croissance des opérations de crédit	Annuelle > 3 %	5,3 %	5,3 %	4,3 %
Augmentation des opérations de commissions et des prestations de service	Annuelle ≥ 3 %	10,9 % ¹	9,7 %	-0,9 %
Ratio de fonds propres	15–17 %	15,8 %	16,0 %	16,1 %
Revenus des capitaux propres	Ambition > 6 %	5,3 %	5,2 %	5,2 %
Taux de distribution	50–70 %	61,0 %	64,1 %	64,8 %

¹+ 0,0 % corrigée de 7,5 millions de francs dus à l'effet du changement de pratique comptable en matière de cartes

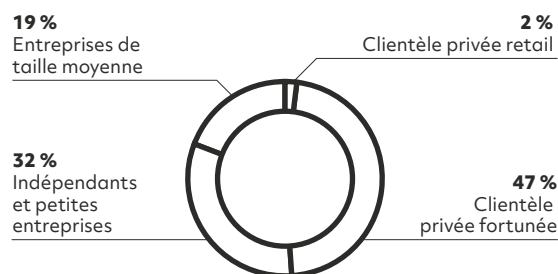
Nos segments de clientèle

Valiant se concentre sur quatre segments : clientèle privée retail, clientèle privée fortunée, indépendants et petites entreprises et entreprises de taille moyenne.

Nombre de clients par segment



CHF 470,7 mio Produit des intérêts et des commissions par segments



Clientèle privée retail

› Conseil à la clientèle personnel et numérique

Valiant se démarque par la simplicité de ses produits, de ses services et de ses processus. La clientèle a la possibilité d'associer un conseil personnel et une offre numérique bien étoffée.

Évolution des volumes du segment		31.12.2022	31.12.2021	31.12.2020
Clientèle privée retail				
Fortune clientèle	en milliards de CHF	3,3 ¹	2,1	2,0
Prêts	en milliards de CHF	0,1	0,1	0,1

¹ Afflux d'avoirs clientèle du segment Clientèle privée fortunée en raison du réajustement des critères de segmentation

Clientèle privée fortunée**› Suivi et conseil personnels de haut niveau**

Valiant développe les relations de banque principale avec sa clientèle fortunée en lui offrant un suivi et un conseil personnels de haut niveau.

Évolution des volumes du segment Clientèle privée fortunée		31.12.2022	31.12.2021	31.12.2020
Fortune clientèle	en milliards de CHF	14,9 ¹	16,2	14,8
Prêts	en milliards de CHF	13,0	12,3	11,5

¹ Déplacement d'avoirs clientèle vers le segment Clientèle privée retail en raison du réajustement des critères de segmentation

Indépendants et petites entreprises**› Conseils complets d'un seul tenant**

Dans ce segment, Valiant se distingue par le fait que les conseillères et conseillers personnels proposent des solutions répondant aux besoins financiers tant privés que professionnels des entrepreneuses et entrepreneurs.

Évolution des volumes du segment Indépendants et petites entreprises		31.12.2022	31.12.2021	31.12.2020
Fortune clientèle	en milliards de CHF	5,8	5,9	5,4
Prêts	en milliards de CHF	10,1	10,1	9,7

Entreprises de taille moyenne**› Connaissances spécialisées pour des solutions flexibles et individuelles**

Grâce à une approche de conseil moderne, Valiant offre aux entreprises de taille moyenne et à la clientèle institutionnelle un partenariat professionnel d'égal à égal et leur propose des solutions individuelles adaptées à leurs besoins.

Évolution des volumes du segment Entreprises de taille moyenne		31.12.2022	31.12.2021	31.12.2020
Fortune clientèle	en milliards de CHF	8,3	8,7	8,1
Prêts	en milliards de CHF	5,5	4,7	4,6

Notre gamme de services

Nos conseillères et conseillers à la clientèle certifiés SAQ assurent des conseils complets, un suivi individuel et des solutions flexibles pour la clientèle privée, les indépendantes et indépendants et les PME. La clientèle de Valiant bénéficie d'une offre complète de prestations bancaires simples et compréhensibles d'un seul tenant.

Financements

Trouver le produit de financement adapté, calculer la capacité financière ou fixer la bonne durée d'une hypothèque à taux fixe ; ces besoins et ces questions concernent aussi bien la clientèle privée que les sociétés. Avec nos produits et nos conseils personnalisés, nous proposons un accompagnement ciblé afin de répondre à ces besoins tout en offrant des conseils complets à la nos clientes et clients. Pour ce faire, Valiant s'appuie sur sa connaissance des spécificités locales et ses conditions conformes au marché. Malgré un environnement de marché en proie à une forte concurrence, les financements de Valiant ne dérogent pas à sa politique de crédit prudente. Valiant connaît les biens immobiliers qu'elle finance. Valiant connaît cependant également les exploitations artisanales ou industrielles dont les besoins en investissements sont financés grâce au crédit commercial. Pour tenir compte de notre approche du développement durable, nous appliquons des critères d'exclusion contraignants concernant les opérations financières de la clientèle commerciale et entreprises.

Placements

Les solutions de placement de Valiant sont gages de flexibilité et de personnalisation. Valiant dispose d'une solution de placement adaptée à la situation personnelle et à la fortune de sa clientèle. Valiant propose des conseils personnalisés et adaptés aux besoins. La stratégie de placement appropriée est définie en commun sur la base du profil d'investisseur individuel. Par-delà la mise en œuvre, notre clientèle continue de bénéficier du suivi et de l'assistance de Valiant avec un processus de placement systématique dans le but d'atteindre les objectifs fixés ensemble, compte tenu de l'évolution de la situation personnelle et de la situation financière de chacun.

Dans notre activité de placement, nous prenons en compte les aspects de durabilité dans le cadre des critères d'exclusion et de l'intégration des critères ESG. Sur la base de ses directives de placement ESG, Valiant a lancé quatre fonds stratégiques dans différents profils de risque, en mettant l'accent sur la durabilité. Pour tout complément d'information, veuillez vous reporter à partir de la page 57.

Prévoyance

Compte tenu des défis posés au système de prévoyance, notamment l'allongement de l'espérance de vie, il est de plus en plus important d'organiser activement sa prévoyance, qu'il s'agisse de planifier sa retraite, de protéger sa famille et son logement ou, pour la clientèle commerciale, de trouver la solution optimale en matière de caisse de pension ou d'assurance de personnes. Les besoins évoluent en fonction de la situation personnelle ou professionnelle. Il est nécessaire d'examiner les solutions existantes et de les adapter, le cas échéant. Nous définissons la prévoyance conjointement avec notre clientèle, en fonction de ses besoins actuels.

Paiements

En gérant les transactions de paiement, Valiant simplifie les tâches quotidiennes de sa clientèle. Celle-ci manifeste d'ailleurs un intérêt croissant pour les paiements sans espèces et la possibilité d'effectuer leurs opérations bancaires 24 heures sur 24, des attentes que Valiant satisfait en gérant les transactions de paiement ainsi qu'en procédant à d'autres transactions bancaires par le biais de l'application Mobile Banking, par exemple.

Valiant propose à sa clientèle privée et commerciale un éventail de sets incluant des produits et services de types différents, à un prix forfaitaire. En décembre 2022, Valiant a lancé le nouveau set lilas pour la clientèle privée. Les modules peuvent être choisis individuellement, si bien que les besoins de la clientèle peuvent être pris en compte de manière encore plus ciblée, notamment en ce qui concerne l'exécution simple et efficace des transactions de paiement.

À l'automne 2022, la Banque Valiant SA a remplacé toutes les cartes Maestro en francs suisses par la nouvelle Debit Mastercard. Celle-ci permet à la clientèle d'effectuer des achats en ligne avec débit direct de leur compte et peut être activée pour toutes les solutions courantes de paiement mobile.

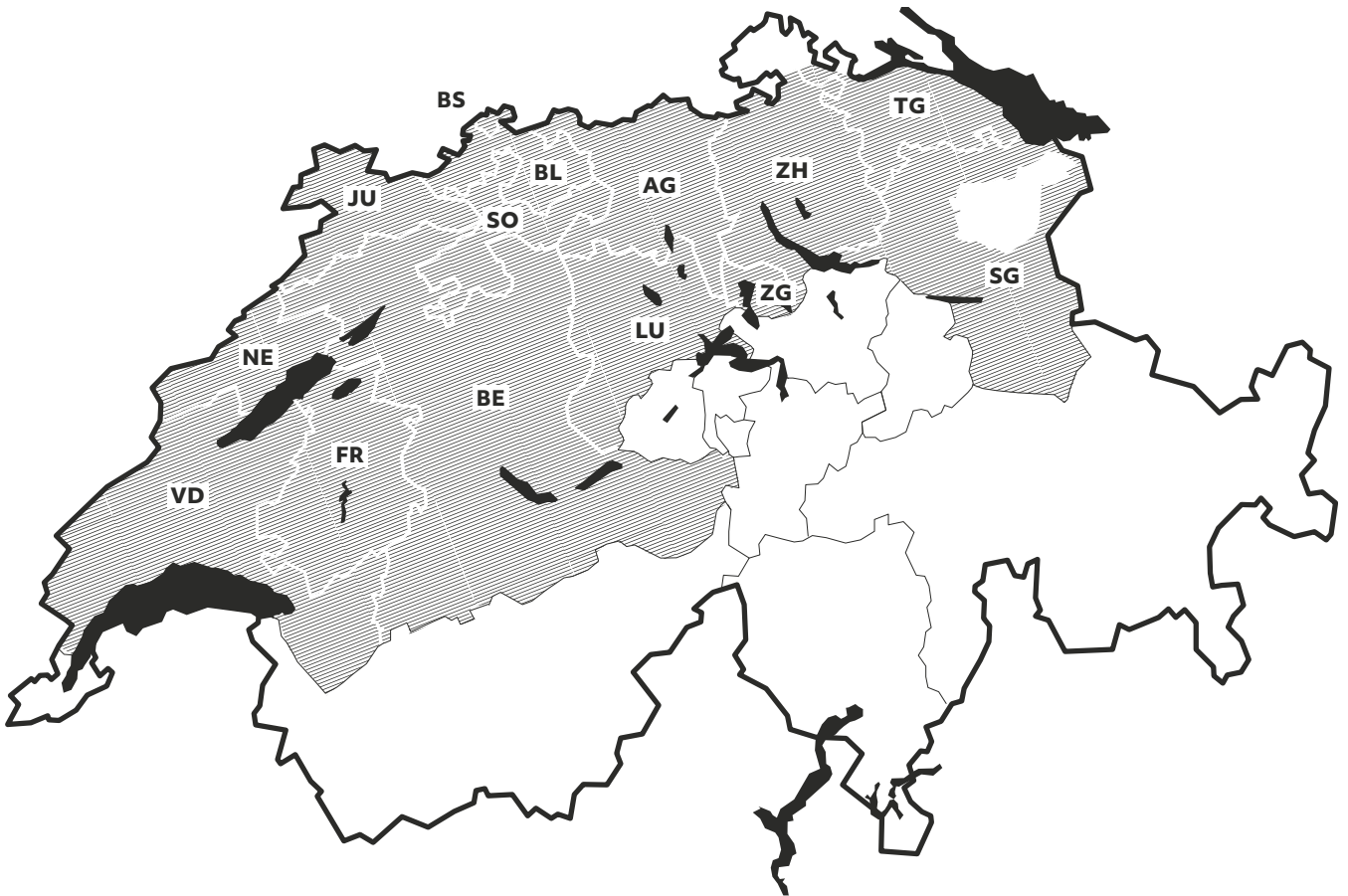
Épargne

Valiant propose à sa clientèle des produits d'épargne simples et adaptés à ses besoins. Grâce à sa gestion active des taux d'intérêt, Valiant répercute rapidement les avantages de taux sur ses clientes et clients. Valiant se positionne dès lors en tant que partenaire attrayant en matière d'épargne. Depuis le lancement du nouveau compte épargne Plus en février 2023, il est encore plus intéressant d'épargner.

Outre les différents produits d'épargne offerts, la clientèle a la possibilité d'utiliser gratuitement, sur le site Internet de Valiant, un calculateur d'épargne et un calculateur de budget. En quelques étapes, l'outil indique la voie vers l'objectif d'épargne ou détermine la planification idéale des dépenses courantes.

Notre zone d'activité

La zone d'activité s'étend sur quatorze cantons, du lac Léman au lac de Constance. Nos offres numériques nous permettent de proposer nos prestations dans toute la Suisse.



Évolution des affaires

Valiant défend sa position malgré le contexte économique difficile. Elle demeure sur la bonne voie concernant la mise en œuvre de sa stratégie 2020–2024 et dépasse de nouveau ses objectifs de croissance. Avec une augmentation de 5 % du bénéfice consolidé, elle enregistre une progression supérieure aux prévisions. Les opérations d'intérêts comme les opérations de commissions et les prestations de services ont contribué de façon déterminante à l'évolution positive.

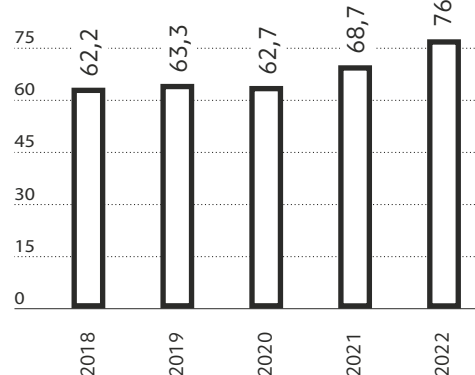
Environnement économique caractérisé par des hausses des taux d'intérêt

Les pénuries d'approvisionnement, plusieurs années de politique fiscale et monétaire accommodante, ainsi que les tensions géopolitiques et la hausse des prix de l'énergie ont entraîné une nette augmentation de l'inflation. Pour lutter contre celle-ci, les banques centrales ont abandonné leur politique de taux d'intérêt bas et négatifs. Elles ont procédé à plusieurs relèvements marqués des taux directeurs, y compris en Suisse. Le marché immobilier s'est montré pratiquement insensible aux hausses des taux d'intérêt. L'augmentation des prix a ralenti, mais a continué à soutenir le marché hypothécaire suisse également durant l'année écoulée. Les augmentations de taux de l'année écoulée se sont répercutées négativement sur les marchés financiers. Tant les marchés des actions que ceux des obligations ont terminé l'année avec des performances négatives à deux chiffres.

Résultat réjouissant des opérations de commissions et des prestations de service

Malgré les chutes des cours parfois abruptes, le résultat des opérations de commissions et des prestations de service a de nouveau été positif et a augmenté de 10,9 % pour atteindre 76,2 millions de francs. Corrigé du changement de pratique comptable, le résultat serait resté au même niveau que l'exercice précédent, soit à 68,7 millions de francs. La focalisation de Valiant sur ces opérations a porté ses fruits également au cours de l'année financière 2022, marquée par de nombreux événements. Les commissions sur les titres et les opérations de placement ont reculé en raison des turbulences. Toutefois, grâce aux volumes de dépôts nouvellement acquis à hauteur d'environ 340 millions de francs, elles n'ont enregistré qu'une légère baisse de 2,8 %. La tendance aux frais forfaitaires s'est à nouveau révélée payante et a compensé la diminution des activités de la clientèle durant l'exercice écoulé.

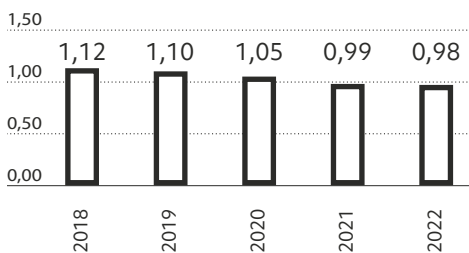
Résultat des opérations de commissions et des prestations de service en millions de CHF



Opérations d'intérêts positives

Les opérations d'intérêts de Valiant sont restées solides l'année dernière. Valiant veille à ce que les prêts soient de qualité élevée, et reste fidèle à sa politique prudente en matière de risques. Les hausses des taux d'intérêt ont été anticipées par Valiant de façon précoce. Valiant a pu compenser la disparition des revenus des taux d'intérêt négatifs. Soutenu par un portefeuille de dérivés visant à couvrir les taux, le résultat brut des opérations d'intérêts a progressé de 2,8 % à 351,1 millions de francs au cours de l'exercice. Les corrections de valeur ont progressé de 9,9 % pour s'établir à 15,6 millions de francs. Le résultat net des opérations d'intérêts, corrections de valeur comprises, a progressé de 2,5 % à 335,5 millions de francs. La rémunération moyenne des actifs s'est inscrite à 1,08 %, soit une hausse de 8 points de base. Parallèlement, la rémunération moyenne des passifs a augmenté de 9 points de base. Cette évolution est essentiellement due au niveau plus élevé des taux d'intérêt. Après avoir été l'une des premières banques suisses à supprimer les taux d'intérêt négatifs, Valiant a réagi immédiatement à chacun des relèvements de taux ultérieurs de la Banque nationale suisse. Ce faisant, elle a rapidement répercuté les avantages de taux sur sa clientèle. Affichant 98 points de base, la marge d'intérêt est restée pratiquement identique et élevée par rapport au secteur.

Marge d'intérêts nette toujours élevée en %



■ Marge d'intérêts nette

Produits et charges d'exploitation

La nouvelle hausse des produits d'exploitation résulte d'une évolution équilibrée des affaires et d'une mise en œuvre cohérente de la stratégie. Les produits d'exploitation ont progressé de 4,1 % l'année dernière. Les faibles taux de défaut de crédit confortent Valiant dans le maintien de sa politique prudente en matière de risques. Le résultat des opérations de négoce a connu une évolution positive, augmentant de 40,4 % pour atteindre 22,6 millions de francs. L'évolution s'explique notamment par une nouvelle progression des revenus issus d'opérations à terme sur devises. L'an dernier, nos investissements dans la numérisation et l'expansion ont entraîné une augmentation de 5,2 % des charges d'exploitation. Celles-ci se composent des charges de personnel et des autres charges d'exploitation. Ajustée de l'effet unique dû au changement de modèle en matière de cartes, l'augmentation s'élève à 2,3 %. La hausse de 0,5 % des charges de personnel s'explique essentiellement par la poursuite de notre stratégie d'expansion. La suppression des 20 emplois à temps plein effectuée dans le cadre du programme d'augmentation de la rentabilité n'entraînera des économies au niveau des charges de personnel que durant l'année en cours.

Bénéfice consolidé

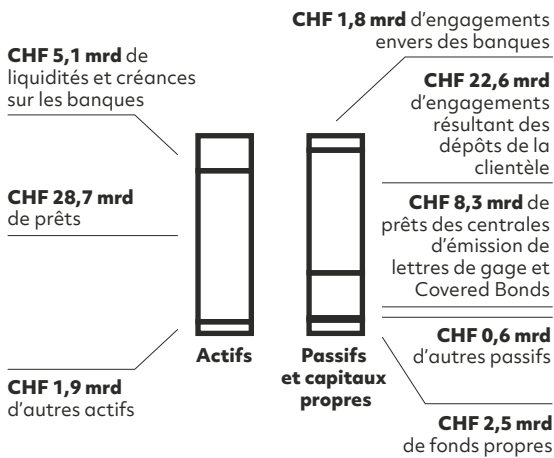
À long terme, Valiant ambitionne une augmentation de son bénéfice consolidé. Grâce à de bons résultats opérationnels, nous avons pu augmenter le bénéfice de 5,2 % et le résultat opérationnel de 10,7 %. Les charges d'amortissement sont restées stables par rapport à l'exercice précédent. Par ailleurs, nous n'avons pas dû constituer de provisions significatives durant l'année écoulée. Le produit extraordinaire réalisé sur la vente de biens immobiliers a été intégralement affecté aux réserves pour risques bancaires généraux, renforçant ainsi nos capitaux propres. Les réserves pour risques bancaires généraux sont entièrement imposables, d'où une hausse de 31,1 % de la charge fiscale.

À la fin de l'année, les revenus des capitaux propres s'inscrivent à 5,3 %. En raison du résultat annuel satisfaisant, le conseil d'administration propose à l'assemblée générale un dividende inchangé de 5 francs par action.

Accroissement du bilan

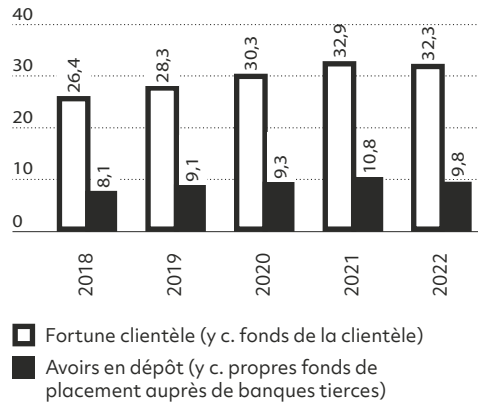
La somme du bilan de Valiant a augmenté de 0,5 % et se chiffre désormais à 35,7 milliards de francs. Cette nouvelle hausse s’explique notamment par l’augmentation des prêts à la clientèle d’environ 1,4 milliard de francs ou 5,3 %. Sans le rapatriement de certaines positions sur le marché monétaire dans le secteur Treasury, l’accroissement du bilan aurait été plus marqué. Les fonds de la clientèle ont également augmenté de 1,9 % à 22,6 milliards de francs durant l’année écoulée. Ceux-ci restent le principal instrument de refinancement de Valiant. Étant donné que les prêts à la clientèle ont connu une hausse supérieure à celle des fonds de la clientèle, les degrés de couverture des fonds de la clientèle et de financement global ont respectivement baissé à 78,6 % et 107,7 %.

Total du bilan : CHF 35,7 mrd



Le bilan de Valiant se distingue par sa simplicité depuis de nombreuses années. Celui-ci ne contenait ni goodwill ni autres valeurs immatérielles significatives. Environ 80 % des actifs étaient constitués de prêts à la fin de l’année. Les 20 % restants s’expliquent par les liquidités et les créances sur les banques (14 %), les immobilisations financières de qualité supérieure (4 %) et les autres actifs (2 %). Le taux d’encombrement des actifs (asset encumbrance ratio), qui quantifie les actifs liés à Valiant qui ne peuvent pas être simplement cédés, s’élève à 25 % à la fin 2022.

Fortune clientèle et avoirs en dépôt
en milliards de CHF

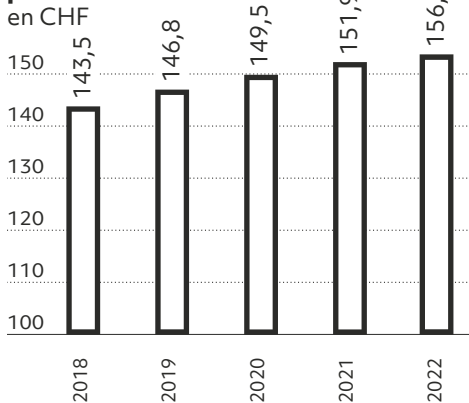


La fortune clientèle se compose des fonds de la clientèle et des avoirs en dépôt. La majorité des avoirs étaient détenus par des clientes et clients ayant un mandat de gestion de fortune ou de conseil. Ceux-ci génèrent un niveau élevé de revenus indépendants des transactions. La concentration sur les opérations de commissions et les prestations de service a également été payante en ce qui concerne la diversification des revenus. Ce deuxième pilier de rendement représentait 17 % du produit d’exploitation, soit une hausse d’un point de pourcentage.

Renforcement des capitaux propres

Les capitaux propres inscrits au bilan ont progressé de 2,9 % pour atteindre 2,5 milliards de francs, ce qui a de nouveau permis à Valiant d'accroître sa valeur intrinsèque et d'augmenter par ses propres moyens ses capitaux propres à 156,2 francs par action.

Valeur comptable et intrinsèque par action



En fin d'année, les capitaux propres réglementaires disponibles s'élevaient à 2,4 milliards de francs et le ratio de fonds propres, à 15,8 %. Les capitaux propres disponibles de Valiant se composent intégralement de capitaux propres de grande qualité.

Perspectives

Valiant table sur une augmentation du bénéfice consolidé pour l'exercice en cours.

Appréciation des risques

Valiant vise à établir un rapport équilibré entre risque et rendement pour ses affaires et demeure fidèle à sa politique de risque prudente.

Risques

Dans le cadre de sa gestion des risques, Valiant est exposée à l'ensemble des risques et catégories de risques pertinents. Ces risques sont évalués périodiquement par le comité de direction, le comité d'audit et de risque ainsi que le conseil d'administration. Le cas échéant, des mesures sont immédiatement engagées et appliquées.

Catégories de risque

- **Risques globaux**
 - Risques systémiques
 - Risques stratégiques
 - Risques de réputation
 - Risques relatifs à l'exigence de fonds propres
 - Risques environnementaux/liés à la durabilité

- **Risques primaires**
 - Risques de défaillance
 - Risques de variation des taux d'intérêt
 - Risques de liquidité et de refinancement
 - Autres risques de marché

- **Risques opérationnels**
 - Risques juridiques
 - Risques de compliance
 - Risques de processus

Gestion des risques

Le conseil d'administration se penche continuellement sur la situation de Valiant en matière de risques et a édicté une politique de risque. Celle-ci définit un rapport équilibré entre risque, croissance et rendement, gère activement les risques et contient des limites en matière de tolérance au risque. L'ensemble des risques importants sont ainsi évalués, limités et surveillés. La gestion des risques est prise en compte de manière appropriée lors de la définition et de la conception de l'organisation fonctionnelle et englobe l'identification, la mesure, l'évaluation et la gestion des risques tant individuels qu'agrégés, ainsi que l'établissement de rapports sur le sujet. Au moins une fois par an, le conseil d'administration procède à une évaluation des risques et vérifie la politique de risque. Cette évaluation vérifie notamment l'adéquation des mesures de réduction des risques engagées et des limites-cadres.

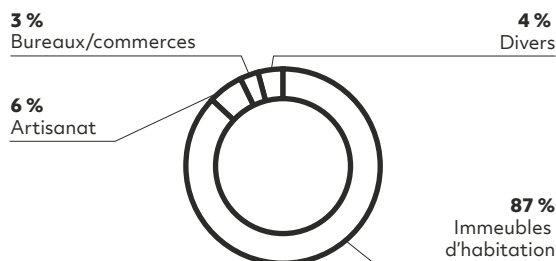
Le respect de la tolérance au risque prescrite par le conseil d'administration exige des mesures de réduction des risques appropriées. Celles-ci comprennent entre autres un système de contrôle interne institutionnalisé, des exigences de couverture et de qualité pour les prêts, des garanties dans le cadre de l'Asset Liability Management, un système de limites global, des processus optimisés avec séparation appropriée des fonctions, des plans d'urgence dans le cadre du Business Continuity Management, une couverture d'assurance et des instances de contrôle indépendantes (contrôle des risques et compliance).

La situation en matière de risques par rapport aux principaux types de risques pour Valiant est décrite ci-après. Des informations générales sur la gestion des risques figurent dans les commentaires relatifs à la gestion des risques dans l'annexe au rapport financier, aux pages 147 à 156.

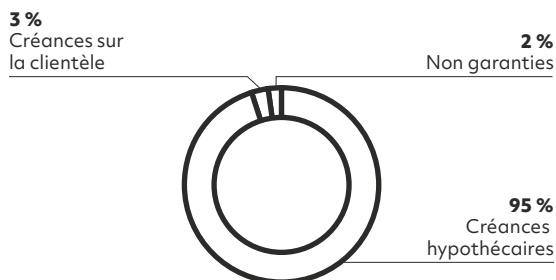
Risques de défaillance

Grâce à sa politique de prêts prudente, Valiant dispose d'un portefeuille de crédits diversifié et de grande qualité. Le besoin de corrections de valeur reste faible malgré l'environnement difficile et ses répercussions sur le plan macroéconomique.

CHF 27,1 mrd de créances hypothécaires réparties en fonction du type des objets



CHF 28,7 mrd de prêts



CHF 25,7 mrd de créances hypothécaires par cantons

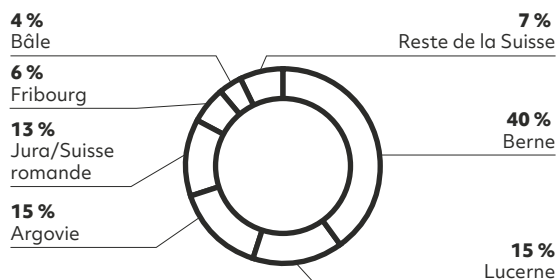


Tableau des crédits	2022	2021	2020
Part des hypothèques de 1 ^{er} rang en % des créances hypothécaires	92,9	92,6	92,8
Taux d'avance moyen des créances hypothécaires ¹ en %	62,8	63,1	63,2
Corrections de valeur/provisions en % du volume des prêts	0,34	0,29	0,23
Corrections de valeur/provisions pour risques de défaillance en milliers de CHF	98 574	78 485	59 377

¹ Évaluation des immeubles selon des valeurs historiques

Risques de variation des taux d'intérêt

Compte tenu de l'activité de Valiant, les risques de variation des taux d'intérêt constituent le risque de marché principal. En conséquence, les risques de taux d'intérêt sont gérés, limités, mesurés et signalés activement. Les limites sont en adéquation avec la capacité de risque de Valiant et autorisent, à l'avenir également, une croissance des prêts. Les principaux chiffres-clés figurent ci-après :

Chiffres-dés relatifs à la structure du bilan	31.12.2022	31.12.2021	31.12.2020
Duration effective des actifs en %	2,82	3,15	3,17
Duration effective des passifs en %	2,38	2,56	2,71
Sensibilité de la valeur actuelle des capitaux propres en % + 100 pb	-0,80	-1,24	-1,94
Valeur actualisée des capitaux propres en millions de CHF	2 901	3 268	3 268
Value at Risk 99 % / semaine (couverte) en millions de CHF	14,38	14,03	16,25
Volume des swaps en millions de CHF	3 827	6 337	5 127
Coûts de couverture (+coûts/-produit) en millions de CHF	-9,1	12,4	7,4

Risques de liquidité et de refinancement

Au 31 décembre 2022, Valiant dispose de fonds de la clientèle de 22,6 milliards de francs. Elle peut en outre couvrir des besoins de financement supplémentaires par l'intermédiaire de banques tierces ainsi que du marché des capitaux, au moyen d'emprunts auprès de centrales d'émission de lettres de gage et d'obligations sécurisées. Valiant possède également des titres admis en pension dans les immobilisations financières d'un montant de 1,3 milliard de francs, qui permettent un refinancement à tout moment.

Le ratio minimal requis pour la liquidité à court terme (Liquidity Coverage Ratio, LCR) est respecté en permanence. De plus amples informations sur la LCR figurent à la page 185.

Autres risques de marché

Les titres portés au bilan dans les immobilisations financières, d'un montant de 1,3 milliard de francs (exercice précédent : 1,5 milliard de francs), comportent en majeure partie des titres à revenu fixe de premier ordre. La solvabilité des titres et les risques de variation des taux d'intérêt de ces derniers sont contrôlés dans le cadre de la gestion de l'ensemble des risques de variation des taux d'intérêt de Valiant.

Tous les autres risques de marché revêtent une importance secondaire pour Valiant. Par conséquent, les limites en cours sont basses et ne comportent pas de risques majeurs pour Valiant.

Risques opérationnels (y compris les risques juridiques et de compliance)

Valiant dispose d'un système de contrôle interne institutionnalisé pour la gestion des risques opérationnels dans le cadre de la tolérance au risque du conseil d'administration.

La sécurité et la fiabilité du traitement électronique des données sont primordiales pour une prestataire financière. Valiant a confié l'informatique à des prestataires externes de premier ordre (en particulier Swisscom et Econis). Le développement de la numérisation et de la mise en réseau a entraîné récemment une hausse des cyberattaques contre les banques. De vastes mesures de diminution des risques ont été prises conjointement avec les prestataires externes.

Durant l'exercice sous revue, Valiant n'a pas connu d'incidents opérationnels significatifs. De même, il n'a pas été nécessaire de constituer d'importantes provisions pour cas juridiques.

Investisseurs

Nos actions peuvent être négociées sur le marché des capitaux de façon entièrement libre. Nous poursuivons une politique durable en matière de dividende. Nos notations de crédit confirment la bonne qualité des débiteurs de Valiant.

Investissement dans Valiant

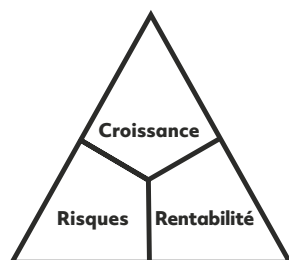
Valiant veille à un équilibre optimal entre risque, rendement et croissance. Le modèle d'affaires de Valiant, axé exclusivement sur le marché suisse, se distingue par de faibles risques, couverts par une solide base de capitaux propres. La rentabilité stable se caractérise par une qualité élevée des bénéfices. Valiant jouit d'une volatilité

Croissance : accent mis sur la croissance organique et la numérisation

- **Expansion** et numérisation, qui améliorent l'efficacité et la productivité
- **Augmentation** des opérations de commissions et des prestations de service
- **Atouts** avérés dans la mise en œuvre de la stratégie d'expansion

Risques : modèle d'affaires à faible risque, revenus des capitaux propres élevés et de bonne qualité

- **Faibles risques de crédit**, grâce à une gestion des risques éprouvée
- **Faibles risques de taux d'intérêt**, grâce à une trésorerie haut de gamme, pas de négoce pour compte propre
- **Faibles risques opérationnels**, grâce à l'accent mis sur le marché suisse et à une offre épurée



Revenus : bénéfices stables de haute qualité

- **Qualité des bénéfices**, plus de 90 % des produits sont récurrents
- **Plus-value pour les actionnaires**, dividendes toujours stables ou en hausse
- **Objectif d'augmentation de rentabilité des capitaux propres > 6 %**, et de maintien de ceux-ci au-dessus des coûts des capitaux propres

Chiffres-clés

Chiffres-clés par action	2022	2021	2020	2019	2018
Valeur comptable en CHF	156.24	151.89	149.51	146.80	143.53
Bénéfice net en CHF	8.20	7.80	7.72	7.67	7.62
Rapport cours/bénéfice	12,2	11,7	11,2	12,8	14,2
Dividende en CHF	5.00 ¹	5.00	5.00	5.00	4.40
Rendement du dividende en %	5,0	5,5	5,8	5,1	4,1
Taux de distribution en %	61,0	64,1	64,8	65,2	57,7
Cours de fin d'année en CHF	100.00	91.30	86.50	98.40	108.00
Plus haut cours de l'année en CHF	101.80	102.60	106.60	117.00	119.20
Plus bas cours de l'année en CHF	83.30	85.00	71.10	93.00	103.00
Capitalisation boursière au 31.12 en millions de CHF	1579	1442	1366	1554	1706

¹ Proposé

relativement faible par rapport à l'ensemble du marché, ce qui maintient le coût des capitaux propres à un faible niveau. Valiant estime le coût des capitaux propres à minimum 6 %.

Action Valiant

L'action Valiant est cotée à la SIX Swiss Exchange depuis la fondation de la Valiant Holding SA en 1997.

Action de la Valiant Holding SA

Numéro de valeur	1478650
Numéro ISIN	CH0014786500
Ticker Bloomberg	VATN SW
Ticker Reuters	VATN.S
Valeur nominale	CHF 0.50
Nombre d'actions en circulation	15 792 461

Les informations actualisées sur l'action Valiant destinées aux investisseuses et aux investisseurs sont publiées sur le site Internet valiant.ch/investisseurs.

Dividende

Valiant pratique une politique de dividende stable. Le taux de distribution visé se situe entre 50 et 70 % du bénéfice consolidé.

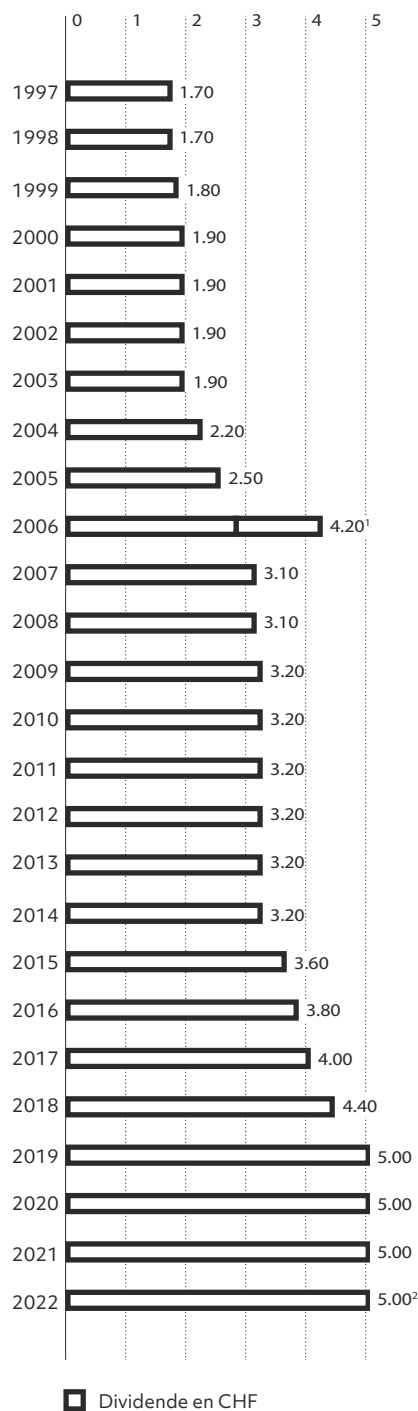
Pour l'exercice 2022, le conseil d'administration propose à l'assemblée générale un dividende de 5,00 francs par action.

Données du dividende

Dividende par action	CHF 5.00 ¹
Date ex-dividende	22.05.2023
Date de versement	24.05.2023

¹ Proposé

Évolution du dividende



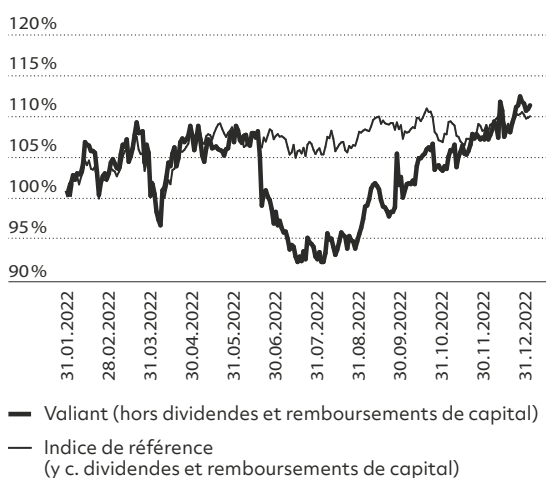
¹ En 2006, un dividende extraordinaire de 1,40 franc a été distribué en raison du jubilé.

² Sous réserve de l'approbation par l'assemblée générale de 2023.

Évolution du cours

Après un cours à 91,30 francs au 31 décembre 2021, l'action a fluctué dans une fourchette allant de 83,30 à 101,80 francs durant l'année. Au 31 décembre 2022, le cours était de 100,00 francs.

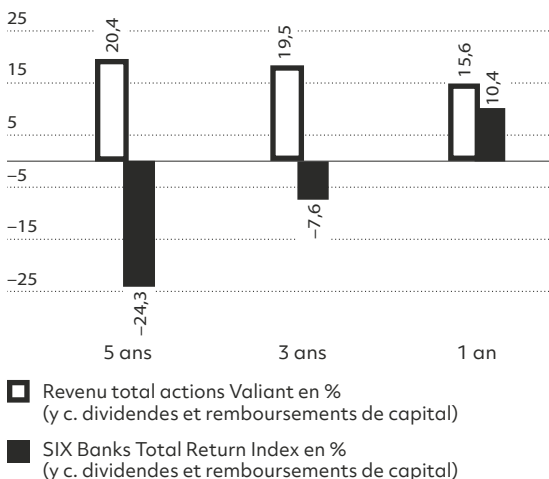
Valiant par rapport à l'indice de référence



La liquidité quotidienne moyenne des actions Valiant s'élevait à 1,9 million de francs en 2022, ce qui correspond à une hausse d'environ 16 % par rapport à l'exercice précédent.

Le revenu total (résultat sur le cours, distributions et remboursements de capital) d'un investissement en actions Valiant est présenté dans le graphique suivant. L'indice de référence choisi pour la comparaison est le SIX Banks Total Return, établi par SIX.

Revenu total actions Valiant



Source : Bloomberg

Structure de l'actionnariat

Sur les quelque 31 200 actionnaires, plus de 97 % sont des particuliers qui détiennent en tout 47,7 % du capital, tandis qu'environ 880 investisseurs institutionnels détiennent 32,1 % du capital-actions. Les 20,2 % d'actions restantes ne sont pas nominatives.

	Part 31.12. 2022	Part 31.12. 2021	Part 31.12. 2020
Actionnaires privés	47,7 %	48,5 %	46,8 %
Actionnaires institutionnels Suisse	25,7 %	24,6 %	27,2 %
Actionnaires institutionnels Étranger	6,4 %	6,0 %	6,9 %
Actions non nominatives	20,2 %	20,9 %	19,1 %

Les actionnaires principaux de Valiant à la date de clôture du bilan étaient UBS Fund Management (Switzerland) AG, Swisscanto Direction de Fonds SA et Credit Suisse Funds AG.

Contacts avec les analystes et les investisseurs

Le service Investor Relations a également participé à de nombreuses conférences en 2022. La majorité des réunions avec les investisseurs ont été organisées par le biais de courtiers. Le service Investor Relations organise en outre régulièrement ses propres événements. La plupart des réunions en Suisse se sont à nouveau tenues en présentiel, et celles avec les investisseurs étrangers, essentiellement en ligne.

Indices

L'action Valiant figure dans les indices suivants.

Indices	Ticker
ADASINA SOCIAL JUSTICE	JUSTICE
Bloomberg Developed Markets Aggregate Price Return Index	DMAPR
Bloomberg Developed Markets ex N. America Lrg, Mid, Sm Cap Price Ret Index	DXALS
Bloomberg Developed Markets ex US Large, Mid & Small Cap Price Return Index	DXULS
Bloomberg Developed Markets Large, Mid & Small Cap Price Return Index	DMLS
Bloomberg Developed Markets Small Cap Price Return Index	DMSC
Bloomberg EMEA Developed Markets Large, Mid & Small Cap Price Return Index	EMEADLS
Bloomberg EMEA Large, Mid & Small Cap Price Return Index	EMEALS
Bloomberg Europe Developed Markets Large, Mid & Small Cap Price Return Index	EDMLS
Bloomberg Europe DM ex UK Large, Mid & Small Cap Price Return Index	EXULS
Bloomberg Europe Large, Mid & Small Cap Price Return Index	EURLS
Bloomberg Switzerland Large, Mid & Small Cap Price Return Index	CHLSPL
Bloomberg World Aggregate Price Return Index	WAGGE
Bloomberg World ex China Large, Mid & Small Cap Price Return Index	WXCLS
Bloomberg World ex North America Large, Mid & Small Cap Price Return Index	WXNALS
Bloomberg World ex US Large, Mid & Small Cap Price Return Index	WXULS
Bloomberg World ex US Small Cap Value Price Total Return Index USD	WDXUSVCP
Bloomberg World Large, Mid & Small Cap Price Return Index	WLS
FTSE Developed Europe All Cap Net Tax (US RIC) Index	ACDER
FTSE Developed ex US All Cap Net Tax (US RIC) Index	ACDXUSR
Morningstar Developed Markets GR KRW	MSDMKRWG
MSCI AC Europe & Middle East IMI	MXUMIM
MSCI AC Europe IMI	MXERIM
MSCI ACWI ex Canada IMI Net Total Return USD RT Index	M1WDQIMR
MSCI ACWI ex UK IMI	MXWDGIM
MSCI ACWI ex USA IMI	MXWUIM
MSCI ACWI IMI	MXWDIM
MSCI ACWI IMI with USA Gross Dividends Index	MXWDW\$GI
MSCI ACWI Index ex Australia IMI	MXWDOIM
MSCI ACWI Index ex EMU IMI	MXWDMIM
MSCI ACWI Index ex Japan IMI	MXWDJIM
MSCI ACWI Value Small USD Index	MSVUAWO
MSCI Europe ex UK Small Cap	NG106244
MSCI EUROPE SMALL CAP VALUE WEIGHTED Net EUR RT Index	M7EUSVWR
MSCI World ex USA IMI (VRS Taxes) Net Return USD Index	NU137534
MSCI WORLD SMALL CAP MINIMUM VOLATILITY (USD) Gross Total Return USD Index	M2CXUNGA

MSCI WORLD SMALL CAP MINIMUM VOLATILITY (USD) Net Total Return USD Index	M1CXUNGA
MSCI WORLD SMALL CAP MINIMUM VOLATILITY (USD) Price Return USD Index	MXCXUNGA
S&P Developed Net Zero 2050 Carbon Budget (2022 Vintage) Index (USD)	SPDECUBP
Solactive ISS ESG Screened Europe Small Cap Index NTR	SESGEUSN
Solactive ISS ESG Screened Paris Aligned Developed Markets Small Cap Index NTR	SSPABDSN
SPI ESG TR	SPIT
SPI ex SLI PRICE RETURN	SXSLIX
SPI EXTRA® PR	SPIEXX
SPI® TR	SPI
Swiss All Share Index PR	SSIP
UBS 100 Index	SBC100
ZKB Swiss Small Cap Index	ZKBSSCI

Obligations (Covered Bonds)

Au 31 décembre 2022, les obligations suivantes de la Banque Valiant SA sont en circulation :

Obligations en circulation	Taux d'intérêt	Durée	Montant en millions de CHF
Banque Valiant SA	0,450 %	2022/06.2023	20
Banque Valiant SA	0,750 %	2022/08.2023	115
Banque Valiant SA	0,125 %	2018/04.2024	500
Banque Valiant SA	0,000 %	2019/10.2025	190
Banque Valiant SA	0,000 %	2021/01.2026	270
Banque Valiant SA	0,200 %	2019/01.2027	303
Banque Valiant SA	0,375 %	2017/12.2027	250
Banque Valiant SA	0,000 %	2019/07.2029	400
Banque Valiant SA	0,100 %	2021/11.2030	215
Banque Valiant SA	0,100 %	2021/05.2031	190
Banque Valiant SA	0,125 %	2019/12.2034	310
Total			2763

L'année dernière, Valiant a émis une obligation sécurisée (Covered Bond) supplémentaire pour un montant de 20 millions de francs, avec un coupon de 0,45 %. Une obligation de plus de 115 millions de francs a en outre été prolongée d'une année. Valiant poursuit ainsi avec succès sa stratégie de refinancement par le biais des obligations sécurisées. Grâce à l'excellente notation AAA, nous avons de nouveau pu nous refinancer aux mêmes conditions que des banques garanties par l'État. Depuis le lancement du programme Covered Bond

en 2017, plusieurs tranches d'un montant de 2,9 milliards de francs ont pu être placées, dont 11 étaient encore en circulation à la fin de l'année 2022 pour un montant nominal de 2,8 milliards de francs. Valiant n'a actuellement aucune obligation non sécurisée en circulation.

Des informations actuelles sur les emprunts et les notations sont publiées sur la page Internet « Investor Relations » valiant.ch/emprunts.

Notations de crédit

La Banque Valiant SA a reçu des notations des établissements suivants qui confirment la bonne qualité des débiteurs.

Agence/banque	Notation	Date
Notation de dépôts Moody's	A1/Prime-1	21.10.2022
Banque Cantonale de Zurich	A	14.11.2022

Moody's

La Banque Valiant SA est notée depuis 2001 par cette agence de notation, qui opère au niveau mondial. Moody's a confirmé, pour la dernière fois le 21 octobre 2022, la notation relative aux fonds de la clientèle à court et moyen termes de « A1/P-1 » avec une perspective « stable », ainsi que de « a3 » pour le Baseline Credit Assessment (BCA).

Banque Cantonale de Zurich (BCZ)

La Banque Valiant SA dispose d'une notation de la BCZ depuis 2012. La notation « A » n'a pas changé pendant l'exercice sous revue. Elle a été confirmée pour la dernière fois le 14 novembre 2022.

Informations supplémentaires

Notre page Internet valiant.ch/resultats fournit de plus amples informations sur nos résultats, rapports et chiffres-clés.